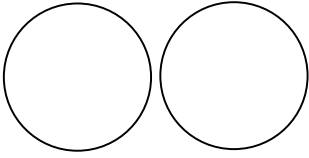









Ateliers beauté
Plateau de présentation pour les soins

<p>Q -Tip MARY KAY Brosse à mascara</p>					
<p>Masque Lèvres</p> <p>1 </p>	<p>Nettoyant visage</p> <p>2  </p>	<p>Gel apaisant pour les yeux</p> <p>3</p>	<p>Crème hydratante yeux</p> <p>4</p>	<p>2 Tampons démaquillant</p> <p>+</p> <p>Échantillon de brillant à lèvres</p>	
<p>Hydratant visage</p> <p>5 </p>	<p>Dissimulateur</p> <p>6 </p>	<p>Fond de teint ou application en poudre</p> <p>7 </p>	<p>Baume Lèvres</p> <p>8 </p>		








**Préparez l'espace beauté de vos clientes sur
le napperon promotionnel**

Déposez aussi à côté de votre cliente

- 1 débarbouillette
- un peu d'eau (mini pompe distributrice ou bol avec de l'eau) ou simplement en allant à l'évier
- 1 bandeau (ou des pinces) pour ses cheveux
- 1 – 2 lingettes humides
- son profil cliente + un crayon
- un carton pour qu'elle puisse prendre notes de ses coups de cœur et noter des références lors du jeu des contacts.

Découpez le tableau et déposez-le sous vos plateaux pour accélérer votre préparation et faciliter le suivi de l'essai des produits pour vos ateliers

Essai de produits à intégrer à ces étapes

-  **Démaquiller** les yeux pendant que le masque pour les lèvres agit (1 ou 2 min.)
-  Faire faire l'**Abrasion microdermique** sur la moitié du visage (ou sur la main ou sur un coude) OU l'essai d'un masque + rafraîchissant.
-  **Sérums** anti-âges
-  Application d'un **supplément d'hydratation** (Hydratant Intense OU Gel hydratant sans huile)
-  **Crème de base** pour les yeux (s'il y a lieu)
-  Application d'une **poudre** après le fond de teint. Poudre translucide OU compacte.
-  **Ombres à paupières en crème, Mascara et Brillant à lèvres**