

# PLAN D'ACTION pour mon entreprise Mary Kay

« Je sais où je vais ! »

Mois :

Conseillère :

## OBJECTIFS ANNUELS

(Nouvelle étape du cheminement de carrière, une des Cours canadiennes, un défi d'importance, une Voiture de carrière, etc.)

Principal objectif du TRIMESTRE \* (Trimestres de la compagnie en fonction de l'Échelle du succès) :

Principal objectif du MOIS (Relié aux Ventes et / ou au Développement d'équipe)

Maintenant je décortique mes objectifs afin de pouvoir travailler à des objectifs bien précis à  
**CHAQUE SEMAINE**

## OBJECTIFS

Pour atteindre mes objectifs je prévois faire :

Ventes dans le mois :

\$

Nombre de cours beauté visés :

Nouveaux membres d'équipe :

Nouveaux visages à rencontrer :

Objectif de production d'équipe :

Si je développe déjà mon équipe personnelle ou  
Si je es en qualification pour la voiture ou en DIQ.

\$

Nombre d'entrevues à faire :

## PLAN D'ACTION DU MOIS :

(Je note ici les **actions** et **tâches** que je prévois faire ce mois-ci pour atteindre mes objectifs)

•	<b>MON RENDEZ-VOUS DE COACHING</b> s'il y a lieu
•	
•	
•	
•	
•	
•	<b>Jour :</b>
•	<b>Date :</b>
•	<b>Heure :</b>

1. Je note **chaque soir** les **6 priorités** du lendemain pour mon entreprise. Je constate la différence !
2. J'envoie à ma Directrice mon **bilan du mois** et **mes objectifs** au début de chaque mois !

**France Légaré**

Ta Directrice qui croit en ton succès ! Jamais plus loin que de ton téléphone !! ☎ 418-845-5711

**J'affiche cette feuille bien en vue dans mon bureau !**