

Conversation pour placer une Boîte de tirage Mary Kay dans un Supermarché

« Bonjour, est-ce que je pourrais parler au propriétaire ou au gérant ? »

Vous rencontrez le propriétaire :

*Bonjour, je m'appelle Amélie , Je suis conseillère en soins de beauté avec les Cosmétiques Mary Kay. Vous savez, la Fête des mères s'en vient (sourire) et je voudrais vous offrir quelque chose pour vous aider à gâter **gratuitement** votre clientèle féminine. Auriez-vous 2 ou 3 minutes à m'accorder ? (Serrez-lui la main.)*

Merci.

*Est-ce que vous connaissez les Cosmétiques Mary Kay ? Mary Kay est une compagnie de cosmétiques haut de gamme mondiale. Je vous propose de placer une boîte de tirage pour faire tirer un **ensemble de produits de beauté** d'une valeur de _____ \$*

*Vous n'avez rien à déboursier, c'est moi qui s'occupe de tout ! J'ai seulement besoin de pouvoir déposer la boîte de tirage à un **endroit visible** pour que les clientes puissent y participer. **Je ferai** le tirage dimanche soir le 14 mai, date de la fête des mères, ou lundi le 15 mai au matin.*

*En plus, chaque participante au tirage va pouvoir recevoir un « **Atelier Beauté Gratuit** » en cochant sur son coupon de participation. »*

Si la personne accepte :

« Je vais aller déposer ma boîte _____ (jour/date/temps de la journée) et je vais aussi repasser durant la fin de semaine pour vérifier si elle fonctionne bien. Serez-vous sur place (jour/date/...) ? »

Si la personne ne prévoit pas être sur place lorsque vous passerez déposer la boîte ajoutez

« Pouvez-vous simplement avertir vos employés que je vais passer pour déposer une boîte de tirage ? »

Ce qui suit n'est pas obligatoire, mais peut parfois aider

« Pour vous remercier ...

***... je vais vous acheter un certificat cadeau de (ex : 10\$, 15\$) de votre (magasin, restaurant, entreprise) pour joindre au prix de la gagnante.

*** ... je vais vous donner un certificat cadeau (ou un ensemble) de mes produits pour vous ou à offrir à une de vos employées.

Si la propriétaire est une femme, vous pouvez lui offrir personnellement un certificat cadeau de vos produits ou un produit que vous lui donnez en cadeau.

- Ne vous adressez pas à un employé et ne faites pas faire votre message par son intermédiaire. Assurez-vous de parler directement à la bonne personne, que ce soit en personne ou au téléphone. S'il n'est pas présent demandez à quel moment il le sera. Vous pouvez aussi prendre les coordonnées téléphoniques.
- Vous faites connaître votre entreprise et vous aidez à gâter la clientèle d'un autre propriétaire. C'est un projet très excitant ! ***Alors soyez enthousiastes !***
- *Si elle n'a pas de temps en ce moment, demandez-lui quel serait le meilleur moment pour elle.
- Demandez au propriétaire s'il accepterait de donner les bordereaux de coupons à chacune des caissières, normalement il n'y a pas de problème.
- Ne jamais laisser le paquet-cadeau à côté de la boîte de tirage, affichez plutôt une photo sur votre annonce.
- Utilisez les coupons de tirage proposés par Mary Kay ou ceux que France a créés.

- Apportez votre propre boîte de tirage (beaucoup plus grosse que celles vendues dans la section 2) avec vos coupons à vous. Les propriétaires adorent le fait que vous soyez organisées.
- C'est VOUS qui faites le tirage ! (Assurez-vous que ce ne soit pas le gérant ou la gérante de fin de semaine car souvent les propriétaires ne sont pas sur place la fin de semaine). Et vous pourriez avoir des surprises si le message ne s'est pas bien rendu 😊))).