

Conversation pour placer une Boîte de tirage Mary Kay

« Bonjour, est-ce que je pourrais parler au propriétaire ou au gérant ? »

Ne vous adressez pas à un employé et ne faites pas faire votre message par son intermédiaire. Assurez-vous de parler directement à la bonne personne que ce soit en personne ou au téléphone. S'il n'est pas présent demandez à quel moment il le sera. Vous pouvez aussi prendre les coordonnées téléphoniques.

Vous rencontrez le propriétaire :

Bonjour, je m'appelle _____, Je suis *Conseillère en soins de beauté avec les Cosmétiques Mary Kay* et je voudrais vous offrir quelque chose pour vous aider à gâter **gratuitement** votre clientèle. Est-ce que vous auriez 2 ou 3 minutes à m'accorder ? (Serrez-lui la main)

**Si elle n'a pas de temps en ce moment, demandez-lui quel serait le meilleur moment pour elle.*

Merci.

Est-ce que vous connaissez les *Cosmétiques Mary Kay* ? (pour vous assurer que personne d'autre n'a ce commerçant comme partenaire et expliquez brièvement : c'est une belle compagnie mondiale qui offre des produits de haute gamme) Je vous propose de placer une **boîte de tirage** pour faire tirer un **ensemble de produits de beauté** d'une valeur de _____ \$ parmi vos clientes et ça me ferait plaisir de pouvoir vous aider à gâter **gratuitement** votre clientèle. (*Si vous fréquentez cet endroit vous pouvez mentionner que vous aimez l'ambiance, l'accueil*)

Vous n'avez rien à déboursier, c'est moi qui s'occupe de tout ! J'ai seulement besoin de pouvoir déposer la boîte de tirage à un **endroit visible** pour que les clientes puissent y participer. Je ferai le tirage vers la fin du mois de _____.

En plus, chaque participante au tirage va pouvoir recevoir un « **Atelier Beauté Gratuit** » en cochant sur son coupon de participation. »

Si la personne accepte :

« Je vais aller déposer ma boîte _____ (jour/date/temps de la journée) et je vais aussi repasser une semaine plus tard et de temps en temps pour vérifier si elle fonctionne bien. Serez-vous sur place _____ (jour/date/ ...) ? »

Si la personne ne prévoit pas être sur place lorsque vous passerez déposer la boîte ajoutez

« Pouvez-vous simplement avertir vos employés que je vais passer pour déposer une boîte de tirage. »

Ce qui suit n'est pas obligatoire, mais peut parfois aider

« Pour vous remercier ...

***... je vais vous acheter un certificat cadeau de (ex : 10\$, 15\$) de votre (magasin, restaurant, entreprise) pour joindre au prix de la gagnante si j'ai au moins 40 noms valides dans ma boîte !

*** ... je vais vous donner un certificat cadeau (ou un ensemble) de mes produits pour vous ou à offrir à une de vos employées.

*** ... je vais offrir un petit cadeau surprise à chacune de vos employé(e)s. / Un de mes produits à faire tirer parmi vos employé(e)s, etc.

Si la propriétaire est une femme, vous pouvez lui offrir personnellement un certificat cadeau de vos produits ou un produit que vous lui donner en cadeau.

NOTES :

- Cible des endroits où vont les femmes. Des endroits où vont des femmes qui aiment prendre soin d'elles. (boutiques, centres de Bronzage, Salons de coiffure, restaurants, centres sportif, pâtisseries, bijouteries, etc.) Des femmes qui pourraient devenir de bonnes clientes pour vous.
- Idéalement, utilisez les coupons de tirage proposés par Mary Kay ou ceux que j'ai créés. Voyis sur la page de La Ruche des Anges et auprès de ta Directrice pour savoir ce qu'ils doivent absolument contenir si tu en utiliserais d'autres. Mais ne perds surtout pas ton temps en démarrant à créer d'autres outils. Commence par avoir du succès et à mettre en pratique ce qu'on t'enseigne.
- Le tirage est réservé au 18 ans et plus. **PAS nécessairement aux FEMMES de 18 ans et plus. Tu ne dois pas discriminer les personnes** qui voudront participer au tirage. Retourne voir tes boîtes après Une semaine et après 2 semaines. Vérifie leur fonctionnement. Profites-en pour offrir leur Atelier Beauté gratuit aux employées.
- Tu faites connaître ton entreprise et tu as le but aussi d'aider à gâter la clientèle d'un autre propriétaire. C'est un projet très excitant ! **Alors sois enthousiastes ! Souriante ! Et fais un effort pour démontrer un peu d'assurance !!!!** Peu importe sa réponse! Si sa réponse est non et qu'il est gentil avec toi, serre-lui la main et laisse-lui ta carte en lui disant : « Pas de problème, je vous laisse ma carte si jamais vous changez d'idée » ☺

* Si ta boîte de tirage ne contient pas assez de noms (ex : moins de 10) tu pourras dire au propriétaire que tu vas être dans l'obligation de jumeler ces noms à un autre de tes tirages QUE TU AS EN COURS ou de laisser un mois de plus ta boîte en lui demandant de s'assurer que les coupons soient remis à des participantes. (Dis-lui que tu vas le remercier et ses employées aussi. ENCORE MIEUX : viens remettre dès le lendemain ou apporte avec toi, des mini crèmes à mains pour chacun de ses employés! Avec un collant indiquant tes coordonnées dessus. LES GENS AURONT PLUS TENDANCE À REMETTRE DES COUPONS probablement.)

* Tu pourrais aussi avoir **UN tirage** pour les 2 - 3 endroits où tu aurais placé tes boîtes, par contre, c'est beaucoup moins intéressant pour les propriétaires qui ne se connaissent pas. Exemple si ce sont des petits commerces à faibles roulement, ça permet d'aller quand même chercher la clientèle pour se faire connaître. Mais n'abuse pas de l'option de jumelage.

* Si ta boîte ne contient pas assez de noms et que tu as une seule boîte, peu importe le nombre de coupons, **tu dois faire le tirage**. Tu en as la responsabilité.

***DONC Assure-toi d'avoir plus d'une boîte en route** (3, 4, 5 à la fois ou 10 s'il le faut). En ne misant pas sur une seule boîte tu pourrais jumeler les noms de 2 boîtes s'il y en avait une qui ne fonctionnait pas bien (**pense de bien identifier d'où viennent (commerce) chaque coupon AVANT de les mélanger pour le tirage**).

***Ne mise pas uniquement sur tes boîtes de tirage** : Fais aussi régulièrement de nouveaux contacts en personne. Et utilises les références en atelier c'est puissant, et de devenir une experte à faire en sorte que tes clientes aient envie de faire un atelier avec des copines pour devenir hôtesse ça c'est HYPER PUISSANT !

Bon succès !

Oui, tu es Normale !

Oui, il est possible que tu aies de la difficulté à dormir les jours avant de faire le **Grand Saut**, que vous tu aies des chaleurs, des maux de tête ou de cœur, que tu perdes l'appétit, que tu aie presque l'impression de t'évanouir en arrivant sur place, il est possible que tu ressente en dedans de toi n inconfort indescriptible. . . . Mais

**OUI TU PEUX LE FAIRE !
TU DOIS LE FAIRE !
ET TU VAS LE FAIRE ! ☺**

parce que malgré tous les maux que cela peut te causer, rien de tout ceci n'est dangereux pour ta vie ☺

Plus tu attends avant de sortir de ta zones de confort plus grandissant sera ton inconfort.

Vois le tout comme une immense MONTAGNE ? Pas de problème, je suis là pour t' accompagner à la contourner, à l'escalader, à creuse un tunnel pour passer en dessous ou s'il le faut, ou même à la déplacer !